

## **Comercial/Gestor de Cliente - setor fotovoltaico**

### **Funções:**

- Prospeção e gestão de carteira de clientes;
- Contactar clientes com interesse em ter acesso à geração de energia renovável para autoconsumo, nomeadamente solar fotovoltaica;
- Desenvolver processos de venda e concretizar o fecho de negócios;
- Estimular a fidelização dos clientes através de uma relação sólida comercial próxima e personalizada;
- Elaboração de propostas técnicas e comerciais;
- Incentivo comissional – objetivos.

### **Perfil:**

- Experiência comercial no sector da energia solar fotovoltaica e eficiência energética;
- Orientação para o cliente;
- Ambição e foco nos resultados;
- Facilidade e confiança em abordar clientes;
- Capacidade de comunicação clara e convincente;
- Dinâmico, curioso e com capacidade de se inteirar rapidamente de temas novos.

### **Zona de trabalho:**

- Zona centro e norte.

### **Oferecemos:**

- Integração em empresa dinâmica, exigente e em crescimento;
- Formação inicial e contínua;
- Integração em projeto diferenciado e com enorme potencial de crescimento.

**Envie candidatura com apresentação mencionando “Comercial” no assunto para:**

**rh@fundosolar.com**